







LE FONDS EUROPÉEN DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL ET LA WALLONIE INVESTISSENT DANS VOTRE AVENIR

BAROMETRE TRIMESTRIEL ИΙСΕ

ENQUÊTE AUPRÈS DES STRUCTURES D'ACCUEIL

Enquête réalisée en ligne du 11 avril 2019 au 16 mai 2019. Données présentées pour le 1^{er} trimestre 2019. Échantillon de 50 structures, représentatif de la répartition géographique en Wallonie et des capacités d'accueil par type d'établissements.

PANORAMA DE L'OFFRE WALLONE 1

En Wallonie, près de 530 établissements proposent une offre d'accueil de type MICE pour environ 2400 salles (réunion ou exposition) recensées.

Cette offre se répartit en 4 types d'établissements : les centres de conférence / congrès, les hôtels d'affaires, les lieux événementiels (château, ferme, musée...) et les autres types d'hébergement.

Ces structures disposent en moyenne de 4.5 salles pour une capacité d'accueil moyenne maximum de 370 personnes, mais les différences sont fortes selon le type d'établissement.

La **province du Hainaut** est celle qui regroupe le plus d'établissements d'accueil MICE avec 157 structures soit 30% de l'offre, et 38% des capacités d'accueil recensées. Cette offre s'articule majoritairement autour de la présence de grands centres de congrès et de conférence. Ces établissements représentent près de 60% de la capacité d'accueil de la province.

La province de Namur représente 23% de l'offre, mais seulement 14% des capacités d'accueil du fait structuration de l'offre qui s'établit d'une principalement autour de lieux événementiels, avec des capacités d'accueil plus limitées.

Le Brabant Wallon, avec 11% de l'offre mais 14% des capacités d'accueil. Il profite d'une situation privilégiée à proximité de Bruxelles. L'offre se **CARACTERISTIQUES DE L'OFFRE**

Etablissements	Nbre établissements	Part de l'offre d'accueil
Centres de congrès	69	13%
Hôtels d'affaires	113	22%
Lieux évènementiels	268	51%
Autres hébergements	75	14%

REPARTITION DES CAPACITES D'ACCUEIL

Etablissements	Nbre moyen de salles/structure	Capacité maximale moyenne (pers)
Centres de congrès	7	1219
Hôtels d'affaires	5	157
Lieux évènementiels	4	314
Autres hébergements	4	110

REPARTITION DES CAPACITES D'ACCUEIL PAR PROVINCE

Province	Part de l'offre	Part des capacités d'accueil
Brabant Wallon	11%	21%
Hainaut	30%	35%
Liège	18%	17%
Luxembourg	18%	13%
Namur	23%	14%

structure autour de lieux évènementiels avec 41% des capacités d'accueil.

¹ L'analyse de « l'état de l'offre » est réalisée sur base des données CGT – 524 structures pour 442 entrées qualifiées (hors organisateurs d'évènements sans infrastructure

ENQUÊTE AUPRÈS DES STRUCTURES D'ACCUEIL







LE FONDS EUROPÉEN DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL ET LA WALLONIE INVESTISSENT DANS VOTRE AVENIR

DYNAMIQUE D'ACCUEIL AU 1er TRIMESTRE 2019

TAUX D'OCCUPATION DU TRIMESTRE

7% Global **12%**Centres de Congrès

10%Hôtels

5%
Autres

2% Lieux

Hôtels Autres Lieux d'affaires hébergements événementiels

CARACTERISTIQUES DES ACCUEILS REALISES

Ces évènements connaissent une **durée moyenne de 1,22 jour** et sont de petites tailles : 62% des événements ont rassemblé moins de 50 personnes. La majorité de l'activité concerne des prestations de type « **séminaires non résidentiels » avec 83% des prestations** réalisées durant le trimestre contre 14% de séminaire résidentiel, 2% de prestations de programmes d'activités seuls et 1% de prestation d'activités avec hébergement.

ÉVOLUTION OBSERVEE SUR LE TRIMESTRE

L'activité progresse au cours du trimestre avec **40% des événements enregistrés sur le mois de mars** contre 32% en février et 28% pour le mois de janvier.

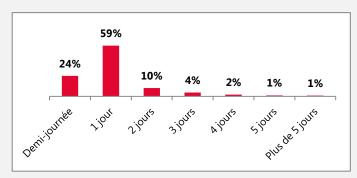
EXTRAPOLATION SUR LE NIVEAU D'ACTIVITE REGIONALE

Sur ce trimestre, la **moyenne d'événements réalisés par** salle est de 6.1 avec des différences notables selon les structures. Si l'on extrapole les ratios obtenus à l'ensemble de l'offre wallonne, on peut estimer qu'au 1^{er} trimestre 2019, 14 251 évènements ont été accueillis dans les structures MICE de Wallonie.

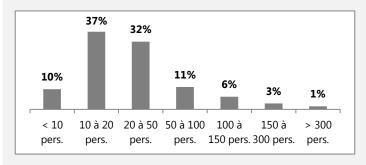
NIVEAU D'ACTIVITE ET OCCUPATION

Au 1^{er} trimestre 2019, le **taux d'occupation moyen**² des salles (réunion/réception) **est estimé à 7%.** Ce taux varie selon le type d'établissement avec en moyenne 12% pour les centres de conférence ou de congrès, 10% pour les hôtels d'affaires, 5% pour les autres hébergements et 2% pour les lieux événementiels (châteaux, musées...).

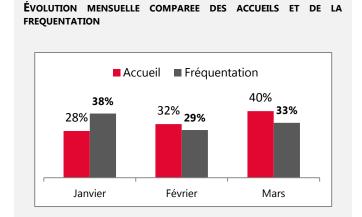
ÉVENEMENTS ACCUEILLIS SELON LA DUREE



ÉVENEMENTS ACCUEILLIS SELON LE NOMBRE DE PARTICIPANTS



FRÉQUENTATION AU 1er TRIMESTRE 2019



NIVEAU DE FREQUENTATION

Avec une moyenne de **51 participants par évènement**, toutes structures confondues, la Wallonie comptabilise, au 1er trimestre 2019, **plus de 725 799 visiteurs MICE**. La fréquentation a été plus forte sur **le mois de janvier avec 38% de la fréquentation observée** contre 29% en février et 33% en mars. Au regard des données d'accueil, on comprend qu'il y a eu plus d'événements organisés en mars, mais ceux-ci étaient de petites tailles. Le phénomène inverse s'observe pour le mois de janvier notamment du fait de l'activité « congrès ».

² Le taux d'occupation correspond au rapport entre le nombre de jours occupés par un évènement et le nombre de jours disponibles à la programmation. Par défaut le nombre de jours disponible pour un trimestre correspond à 90 jours.

ENQUÊTE AUPRÈS DES STRUCTURES D'ACCUEIL







LE FONDS EUROPÉEN DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL ET LA WALLONIE INVESTISSENT DANS VOTRE AVENIR

CARACTERISTIQUES DE LA FREQUENTATION

95% des évènements du trimestre ont été organisés par des organisateurs/clients belges dont 70% originaires de Wallonie, 19% de Bruxelles et 10% issus de Flandre.

5% des évènements accueillis ont été organisés pour le compte d'un client étranger. Les marchés français et néerlandais arrivent en 1ère position avec respectivement 27% et 24% des parts de marché. Suivent ex-aecquo, les marchés allemands et luxembourgeois avec 10% de part de marché puis le marché britannique avec 6%.

DYNAMIQUE COMMERCIALE AU 1er TRIMESTRE 2019

INDICATEURS COMMERCIAUX

Au cours du 1^{er} trimestre 2019, les établissements ont reçu en moyenne 13,4 demandes de location par salle. Ce ratio diffère suivant le type de structure avec davantage de demandes pour les hôtels d'affaires et les lieux événementiels avec respectivement 16,53 et 16,84 demandes/salle.

Le taux de conversion commercial, qui exprime le rapport entre le nombre de demandes reçues et le nombre de contrats signés³, est de **42%** pour ce trimestre. Ce taux est très fort pour les centres de conférence et les autres lieux d'hébergement.

Le taux de refus est de 33%. Il exprime la part des structures déclarant avoir refusé au moins un évènement sur le trimestre. Ces refus ont principalement été effectués en raison d'une indisponibilité de salles ou de problème de planification pour 93% des établissements concernés, ou d'une prestation inadaptée à la demande pour 33% d'entre eux.

PARCOURS D'ACHAT

Le poids de l'intermédiation commerciale est faible sur le 1^{er} trimestre 2019. **82% des évènements** organisés ont été gérés en direct avec le client final et 18% ont été gérés par un binôme client final/organisateurs d'évènements. Il est à noter que plus l'évènement se situe dans une structure dont les capacités d'accueil et l'activité sont tournées vers le marché MICE, plus l'intermédiation est forte

INDICATEURS COMMERCIAUX SELON LE TYPE D'ETABLISSEMENT

Établissements	Demandes de location par salle	Taux de conversion
Centres de congrès	6,42	80%
Hôtels d'affaires	16,53	40%
Lieux événementiels	16,84	22%
Autres hébergements	3,95	83%

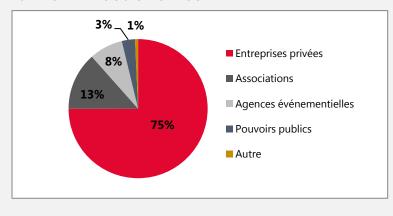
PART DES NOUVEAUX CLIENTS

Centres de Global

Hôtels

d'affaires hébergements événementiels

PROFIL DES ENTREPRISES ORGANISATRICES



avec 33% d'intermédiation pour les centres de conférence/congrès contre 11% pour les lieux événementiels.

La fidélité des clients est très forte avec 55% des évènements organisés par des clients déjà venus dans l'établissement. Comme l'intermédiation, cette fidélité varie selon le type de structure.

³ Attention, il peut exister un décalage entre les 2 données dans la mesure où certaines demandes exprimées durant le trimestre peuvent être validées lors d'un autre

ENQUÊTE AUPRÈS DES STRUCTURES D'ACCUEIL







LE FONDS EUROPÉEN DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL ET LA WALLONIE INVESTISSENT DANS VOTRE AVENIR

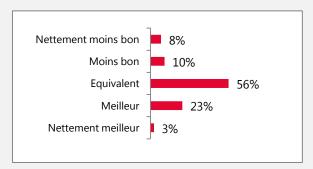
PROFIL DES ENTREPRISES ORGANISATRICES D'EVENEMENTS AU COURS DU TRIMESTRE

75% des évènements organisés durant le 1^{er} trimestre 2019 sont le fait d'entreprises privées. Les associations ne sont à l'origine que de 13% des évènements organisés et 8% proviennent d'agences événementielles. Ce chiffre diffère selon le type d'établissement avec 42% des évènements organisés par des associations pour les « autres hébergements ».

RATIOS ÉCONOMIQUES POUR LE 1^{er} TRIMESTRE 2019

PERCEPTION DU TRIMESTRE

Quel est votre sentiment sur le niveau d'activité du trimestre par rapport au même trimestre l'an dernier?



PART DES AVIS « MEILLEUR ET NETTEMENT MEILLEUR »

26%

Centres de Congrès

Hôtels

Autres

Lieux d'affaires hébergements événementiels Remarque : en raison de la faiblesse des échantillons, les chiffres communiqués expriment une tendance. Les prochaines données du baromètre permettront de conforter les résultats obtenus.

UNE ACTIVITE FORTEMENT CONSTITUTIVE DU **D'AFFAIRES**

En moyenne, l'activité MICE représente 49% du chiffre d'affaires des établissements inclus l'observation. Les différences sont importantes selon la nature des établissements avec une activité qui représente 100% du CA pour les centres de conférence/congrès, 40% du CA pour les hôtels d'affaires, 33% du CA pour les « autres hébergements » et près de 60% du CA pour les lieux événementiels.

Un CHIFFRE D'AFFAIRES QUI VARIE SELON LE TYPE DE STRUCTURE

Tout type de prestations (avec ou sans nuitées), le CA/participant est de 127€ pour l'hôtellerie d'affaires. Concernant les lieux événementiels et les autres hébergements, le CA/participant, tout type de prestations confondues est de 13€/participant.

PORTRAIT CROISE DES ÉTABLISSEMENTS AU 1er TRIMESTRE 2019

CENTRES DE CONFERENCE ET CONGRES – 4 répondants

- > Taux d'occupation des salles : 12%
- > Durée moyenne évènement : 0,82 jour
- > Nbre moyen de participants aux évènements : Non Significatif
- > Taux de clients « belges » : 100%
- > Taux d'intermédiation: 33%
- > Taux de fidélité des clients : 88%
- > Taux de programmation « Entreprises privées » : 75%
- > Taux de programmation « Associations » : 25%

LIEUX EVENEMENTIELS – 15 répondants

- > Taux d'occupation des salles : 2%
- > Durée moyenne évènement : 0,98 jour
- > Nbre moyen de participants aux évènements : 94 pers.
- > Taux de clients « belges » : 96%
- > Taux d'intermédiation: 11%
- > Taux de fidélité des clients : 46%
- > Taux de programmation « Entreprises privées » : 54%
- > Taux de programmation « Associations » : 34%

HOTELS D'AFFAIRES – 16 répondants

- > Taux d'occupation des salles : 10%
- > Durée moyenne évènement : 1,42 jour
- > Nbre moyen de participants aux évènements : 35 pers.
- > Taux de clients « belges » : 92%
- > Taux d'intermédiation: 26%
- > Taux de fidélité des clients : 56%
- > Taux de programmation « Entreprises privées » : 82%
- > Taux de programmation « Associations » : 2%

AUTRES HEBERGEMENTS – 15 répondants

- > Taux d'occupation des salles : 5%
- > Durée moyenne évènement : 1,32 jour
- > Nbre moyen de participants aux évènements : 51 pers.
- > Taux de clients « belges » : 94%
- > Taux d'intermédiation: 0%
- > Taux de fidélité des clients : 53%
- > Taux de programmation « Entreprises privées » : 43%
- > Taux de programmation « Associations » : 42%